

夏の暑さもだいぶ和らぎ、このところ過ごしやすい日々が続いておりますが、皆様お変わりございませんか？
神奈川ダイハツの松川です。

先日、県内のダイハツ製品をお取り扱いいただいている販売店様で組織されている「神奈川県ダイハツ販売店会」今年3回目の研修会を行いました。

今回の研修会では有限会社クロフネカンパニー代表取締役社長の中村 文昭様を講師にお迎えし、特別講演会『人間力を高める「4つの鉄板ルール」』を開催いたしました。



「頼まれごとは試されごと」「返事は0.2秒」「出来ない理由を言わない」「今できることをやれ」

この日、お集まりいただいたのは販売店の皆様、および当社社員の合計約120名。皆いつの間にか中村先生の、時にユーモアを交えた熱い語りに引き込まれ、感動のうちに講演会は終了。中村先生の講演は休憩無しで2時間にも及びましたが、あっという間に感じました。

「今できることをやる。相手に喜んでもらうことをする。人との出会いを大切に」

何事にも「やる気のスイッチを入れる」ことが成功への第一歩。参加した皆様のこれからの人生の「やる気スイッチ」が入った瞬間でした。

講演会終了後は会場を移し、懇親会を開催いたしました。立食形式でしたので、多くの販売店様とお話しをすることができました。また販売店の皆様も日頃なかなか話のできないたくさんの方々とお話ができ、お互い良い刺激を受けられたことと思います。



今後も「ダイハツ販売店会」の行事をきっかけに、神奈川のダイハツグループ全体の連帯感を高め、ともに前進して行きたいと思っております。